

Representante Técnico de Ventas | México | Diferentes territorios



Sobre Sistema.bio

Sistema.bio es una empresa social, líder en América Latina, India y África que ofrece tecnología, entrenamiento y financiamiento a productores agropecuarios. Con oficinas centrales en la Ciudad de México, Sistema.bio promueve un mundo en donde el desecho es un recurso y los productores son productivos y empoderados. **Fabricamos, vendemos, instalamos y financiamos nuestro patentado sistema biodigestor, diseñado para pequeñas y medianas granjas con el que se transforma el desecho en beneficios para la salud, económicos y ambientales.**

Para finales del 2021, nuestra meta es instalar biodigestores para más de 200,000 personas en 15 países que carecen de fuentes de energía limpia, renovable y accesible.

Sistema.bio ha sido reconocido por ganar el premio Ashden 2019 en la categoría “Clean cooking” y también por ser finalista a Buckminster Fuller Institute en 2017. Nuestro CEO Alex Eaton, es actual Fellow de Ashoka y Endeavor.

¡Puedes ser parte de esta historia de impacto!

Un Representante Técnico de Ventas en Sistema.bio es:

Estamos buscando a alguien que lidere ventas. Reportando a la Directora México, serás responsable de la venta de nuestros biodigestores a productores pecuarios en el territorio de ventas asignado.

Estarás a cargo de:

- Impulsar las ventas de los biodigestores a productores a través de venta directa personalizada
- Realizar visitas de diagnóstico en la granja de clientes potenciales
- Realizar actividades promocionales a nivel de comunidad (eventos de difusión y demostración)
- Elaborar el Plan de Ventas Trimestral de su zona de ventas (generar, revisar, actualizar).
- Seguimiento a los pagos de clientes.
- Registrar con precisión los datos de los clientes diariamente utilizando nuestra aplicación móvil.
- Crear redes con partes interesadas clave a nivel local (gobierno, agricultores, cooperativas, etc.)

Más sobre tí

- Eres Ingeniero en Sistemas Pecuarios, Ingeniero Agrónomo o Médico Veterinario (con experiencia en sistemas pecuarios), Técnico Extensionista o Vendedor.
- Te motiva dar un servicio al cliente del alto nivel con enfoque técnico.
- Tienes un enfoque claro en resolver problemas de los productores y mejorar su bienestar.
- Tienes experiencia en gestión de grupos organizados.
- Te motiva estar y realizar trabajo en campo y eres un buen comunicador.

Cómo es trabajar en Sistema.bio

- **Pasión y propósito:** en Sistema.bio, podrás trabajar con un equipo muy apasionado, generando un verdadero impacto social y ambiental todos los días.
- **Un equipo en crecimiento con oportunidades de crecimiento:** Sistema.bio planea duplicarse en los próximos años. Este crecimiento está abriendo nuevas posiciones, nuevos países, nuevos departamentos ofreciendo oportunidades para el desarrollo de las carreras y aspiraciones de nuestro equipo.
- **Tiempo en el campo con el cliente:** en Sistema.bio, nos apasiona conocer y atender a nuestros clientes, pequeños y medianos productores agropecuarios. Queremos que puedas pasar tiempo en el campo con ellos y entender realmente sus retos, preocupaciones cotidianas y de esa forma conectarte con ellos.
- **Nos importa tu desarrollo profesional:** tenemos una sólida cultura de capacitación e inversión en el desarrollo de nuestra gente. Como empleado de Sistema.bio, tendrás revisiones semanales con tu gerente, acceso a programas de capacitación y un claro seguimiento de tu desempeño dos veces al año.
- **Cultura emprendedora:** Tus ideas importan. Creemos en las personas que son dueñas de sus proyectos y que pueden ser responsables de ellos.
- **Equilibrio trabajo-vida:** en Sistema.bio, sabemos que estás en tu mejor momento cuando estás descansado y saludable, por lo tanto te damos vacaciones ilimitadas, permisos de paternidad, pagamos por tu protección de la salud y ofrecemos opciones para trabajar de forma remota cuando sea necesario

Lugar de trabajo, viajes y fecha de inicio

- En México, tenemos vacantes en los siguientes estados: Jalisco, Guanajuato, Michoacán, Colima y Oaxaca (Istmo).
- El candidato atenderá el territorio asignado, con algunos viajes nacionales
- Ofrecemos una compensación competitiva, prestaciones de ley y capacitación constante
- Idealmente nosotros queremos que el candidato inicie en agosto, 2019

¿Sientes que esto te describe y quieres aplicar?

Por favor mándanos un correo a graciela@sistemabiobolsa.com con lo siguiente:

- CV
- 2 referencias
- Una carta de presentación respondiendo las siguientes preguntas:

Preguntas para responder en la carta de presentación:

- ¿Qué te hace único?
- Cuéntanos por qué tus experiencias anteriores sirven para este puesto. ¿Por qué ahora?
- ¿Cuáles son los principales valores y prioridades que guían tu trabajo?
- ¿Qué se necesita para que Sistema.bio alcance sus objetivos de venta por territorio a finales de este año? Sé específico